



Zeo Trade & Development Ltd.

Bericht für das II. Quartal 2013 zum 30.06.2013 der Zeo Trade & Development

Die Gesellschaft hat erst im Mai die operative Geschäftstätigkeit aufgenommen, dementsprechend sind die Aktivitäten in der Berichtsperiode noch sehr begrenzt.

Im Wesentlichen wurden nach der Gründung die Webseite sowie das Logo der Zeo Trade entwickelt, diverse Übersetzungen und kleine Produktbroschüren erstellt. Zudem wurden Social-Media-Kanäle eingerichtet. Die Ausgaben beliefen sich auf ca. 3500 Euro, was auch den Periodenverlust ausmacht.

Es wurden zudem umfangreiches Marktresearch betrieben und wichtige Kooperationen abgeschlossen:

- Vermarktungsvertrag für ein sehr hochwertiges Zeolith einer Mine im Kosovo
- Kooperationsvertrag mit Earth Innovations Inc. über den Vertrieb der Produkte in Deutschland
- Kooperationsvertrag mit Arenito Chemicals & Minerals für die weltweite Nutzung von Patenten und Know-how

Die Bilanz wurde vom Management erstellt und ist nur eine Annäherung, ab dem kommenden Quartal wird die Bilanz und die GuV von einer Wirtschaftsprüfungskanzlei erstellt.

Zum 30.06.2013 ergibt sich eine Überschuldung der Gesellschaft in Höhe von 1500 Euro, die durch ein Eigenkapital ersetzendes Darlehen des Hauptgesellschafters geheilt wird. Durch die aktuelle laufende Kapitalerhöhung von 70.000 Aktien zu 0,30 Euro hat die Zeo Trade & Development Ltd. wieder ein positives Eigenkapital.

Bilanz Zeo Trade & Development Ltd. per 30.06.2013

Aktiva in Euro

| A. Anlagevermögen | |
|-------------------------------------|-------------|
| I. Sachanlagen | 0 |
| II. Finanzanlagen | 0 |
| B. Umlaufvermögen | |
| I. Forderungen gegen Gesellschafter | 1500 |
| II. Kassenbestand | 0 |
| Bilanzsumme | 1500 |

Passiva in Euro

| A. Eigenkapital | |
|--|-------------|
| I. Gezeichnetes Kapital | 2500 |
| II. Periodenverlust | -3500 |
| B. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | |
| I. mit Restlaufzeit unter 1 Jahr | 2500 |
| Bilanzsumme | 1500 |

Verkauf & Sales

Es wurde den wichtigsten deutschen Baumarktketten das Produkt Zeo Streu (EcoTraction) angeboten. Das Angebot stieß auf Interesse, allerdings konnten noch keine Bestellungen entgegengenommen werden. Die großen Baumärkte hatten bereits im April 2013 ihren Einkaufszyklus für den Winter 2013/2014 abgeschlossen. Es wurde vereinbart, dass Zeo Trade Anfang 2014 vorstellig wird und die Produktpalette präsentiert. Unterdessen konzentrieren wir uns auf die Gewinnung von Großhändlern für das Produkt. Erste Gespräche haben bereits stattgefunden. Erste Kundenbestellungen sind nach unserer Einschätzung auf Grund der positiven Resonanz relativ kurzfristig, das heißt in den nächsten Wochen möglich.

Für den Bereich ZeoFume, einer Lösung für die Ölindustrie, wurden ebenfalls Aktivitäten im Verkauf gestartet. Es laufen Gespräche mit großen Öl-Service-Firmen bzw. Rohstofflieferanten von Öl- und Öl-Service-Firmen. In den nächsten Wochen soll ein Angebot von Zeo Trade vorgelegt werden.

ZeoFume soll in Lizenz von Arenito Chemicals & Minerals bei unserem Kooperationspartner im Kosovo produziert werden und an die Kunden ausgeliefert werden. Die Produktionskosten werden etwa bei 150 USD/Tonne liegen, der Verkaufspreis liegt bei etwa 300 USD/Tonne. Der Endverkaufspreis an die Ölindustrie beträgt ca. 500 USD/Tonne. Für das Produkt sind ohne weiteres Absatzmengen von 50.000 bis 100.000 Tonnen pro Jahr möglich.

Personal:

Zum 1. Juli 2013 wurden ein Mitarbeiter für den Verkauf sowie ein Mitarbeiter für Investor Relations verpflichtet. Es wurden sehr niedrige fixe Vergütungen vereinbart, darum erhalten die Mitarbeiter eine erfolgsabhängige Vergütung. Die erfolgsabhängige Vergütung für den Leiter des Verkaufs richtet sich nach dem für Zeo Trade erwirtschafteten Deckungsbeitrag, diese wird zum Teil in bar und zum Teil in Aktien ausbezahlt. Die mögliche Verwässerung des Aktienkapitals beträgt max. 220.000 Aktien der Zeo Trade bzw. Aktien im Gegenwert von 75.000 Euro bei einem Mindestrecknungskurs von 0,30 Euro für die nächsten 2 Jahre. Die Bonuszahlungen in Aktien werden jeweils halbjährlich vorgenommen, wobei der Kurs der letzten Finanzierung oder der durchschnittliche volumengewichtete Aktienkurs einer Periode von 1 Monat vor dem Stichtag als Referenzkurs maßgeblich ist. Sollte der Fall eintreten, dass der maximale Bonus gezahlt werden würde, ist faktisch davon auszugehen, dass Zeo Trade & Development

Ltd. hochprofitabel arbeitet und ein Finanzierungslevel von über 1 Euro pro Aktie erreicht wird, wodurch sich auch die Anzahl der Aktien, die als Bonus ausgegeben werden würde, dementsprechend reduzieren würde. Es ist in diesem Fall dann lediglich mit einer Verwässerung von unter 5 % des Aktienkapitals zu rechnen.

Nach dem ähnlichen Muster wird der Vertrag mit dem Verantwortlichen für die Investor Relations in den nächsten Wochen angepasst. Hierbei wird eine Bonuszahlung an die erfolgten Finanzierungsrunden gekoppelt und ein Bonus in Höhe von 5 % in Form von Aktien vergütet, der auf einen Maximalbetrag von 50.000 Euro begrenzt ist. Die maximale Verwässerung aus diesem Vertrag würde sich auf ca. 160.000 Aktien belaufen. Bei erfolgreicher Geschäftstätigkeit der Zeo Trade würde allerdings ebenfalls die Verwässerung des Aktienkapitals auf unter 3 % sinken.

Ausblick:

Anfang Juli wurde eine Kapitalerhöhung im Volumen von 21.000 Euro gezeichnet (70.000 neue Aktien zum Preis von 0,30 Euro). Eine weitere Kapitalerhöhung im Volumen von ca. 100.000 Euro ist für den Zeitraum von Anfang August bis Mitte September vorgesehen.

Anfang Juli wurden zudem mehrere Investorenpräsentationen in Berlin, Frankfurt und München gehalten, die sehr positiv angenommen wurden. Gegen Ende des Jahres 2013 ist beabsichtigt, die Aktien der Zeo Trade & Development Ltd. am First Quote Segment der GXG Exchange einzuführen. Im Zuge der Börseneinführung ist zudem eine weitere Kapitalerhöhung im Bereich von 0,50 Euro je Aktie vorgesehen. Die Erstellung eines Wertpapierverkaufsprospektes, der bei einer Regulierungsbehörde hinterlegt und gebilligt wird, ist ebenfalls geplant.

Informationspolitik:

Zeo Trade & Development Ltd. wird einen Aktionärskalender auf der Website pflegen und wichtige Termine zeitnah bekannt geben. Zudem ist vorgesehen, jeweils zum 30. Oktober, 30. Januar, 27. April sowie 30. Juli einen Quartalsbericht zu veröffentlichen, der die ungeprüfte Bilanz und GuV der Periode sowie einen umfangreichen Bericht des Managements enthält.



Angaben zur Gesellschaft

- Anzahl der Aktien: 2,2 Mio. – Nennwert 0,1 Pence
- Eine Kapitalerhöhung gezeichnet am 1. Juli 2013: 0,06 Mio. Aktien zu 30 Cent (ca. 0,25 Pound UK)
- Für das Jahr 2013 sind zwei weitere Kapitalerhöhungen vorgesehen:
 - eine Kapitalerhöhung um 30 Cent (ca. 0,25 Pound UK) ab Anfang August 2013 bis August/September 2013
 - eine Kapitalerhöhung um 50 Cent (ca. 0,4 Pound UK) ab Oktober 2013 bis Dezember 2013
- Es sollen jeweils 100.000 Euro Eigenkapital eingeworben werden.
- Für Ende des Jahres 2013 ist ein Börsenlisting am OTC-Segment von GXG Markets geplant.
- Die Aktien sollen girosammelverwahrfähig gemacht und über Clearstream elektronisch verbrieft werden.

Management:

Direktor/CEO

Andreas Schmidt | as@zeo-trade.com

Head of Sales

Daniel Seeger | ds@zeo-trade.com

Investor Relations

Marcus Sauer | ir@zeo-trade.com

Adresse:

Zeo Trade & Development Ltd.
Kurfürstendamm 125a
10711 Berlin | Germany

Kontakt:

Telefon: +49 30 89540236
Fax: +49 30 89540235
E-Mail: info@zeo-trade.com

Websites:

www.zeo-trade.com
www.zeo-streu.de

Über Zeo Trade & Development Ltd.

- Spezialisten in der Vermarktung und Lieferung von Zeolith
- Zeo Trade ist ein in Großbritannien und in Deutschland ansässiger Anbieter von industriellen Lösungen für Industrie-Mineralien, Versand und Logistik, Marketing und Vertriebspartnerschaften.
- Zeo Trade hat weltweite Verbindungen in der globalen Zeolith- und ist international sowie national aktiv. Zeo Trade wird die Einführung neuer Zeolith-basierter Produkte in den deutschen Markt begleiten. Zeo Trade ist hier für das gesamte Marketing und den Aufbau des Vertriebes zuständig. Im internationalen Geschäft vermarktet Zeo Trade das Zeolith eines südosteuropäischen Zeolith-Produzenten, der über ein Zeolith von Weltklasse verfügt. Zudem hat sich Zeo Trade den Zugriff auf ein umfangreiches Patentportfolio gesichert und ist in der Lage, für fast jede denkbare Anwendung Zeolith-basierte Produkte zu liefern. Ein Schwerpunkt liegt in der Vermarktung von ZeoFume, welches als Ersatz für Silikatstaub weltweit der Ölindustrie angeboten wird.

Disclaimer

Dieses Dokument enthält zukunftsgerichtete Aussagen zur gesamtwirtschaftlichen Entwicklung sowie zur Geschäfts-, Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage der Zeo Trade & Development Ltd. Diese Aussagen beruhen auf den derzeitigen Plänen, Einschätzungen, Prognosen und Erwartungen des Unternehmens und unterliegen insofern Risiken und Unsicherheitsfaktoren, die dazu führen können, dass die tatsächliche wesentlich von der erwarteten Entwicklung abweicht. Die zukunftsgerichteten Aussagen haben nur zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Gültigkeit. Zeo Trade & Development Ltd. beabsichtigt nicht, die zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren und übernimmt dafür keine Verpflichtung. Zudem kann keine Gewähr für die zukünftige Geschäftsentwicklung übernommen werden. Möglicherweise treten Entwicklungen ein, die dazu führen, dass verschiedene Projekte nicht wie geplant realisierbar sind oder Investitionen sich im Nachhinein als nicht sinnvoll erweisen. Zeo Trade & Development Ltd. übernimmt keine Haftung.

